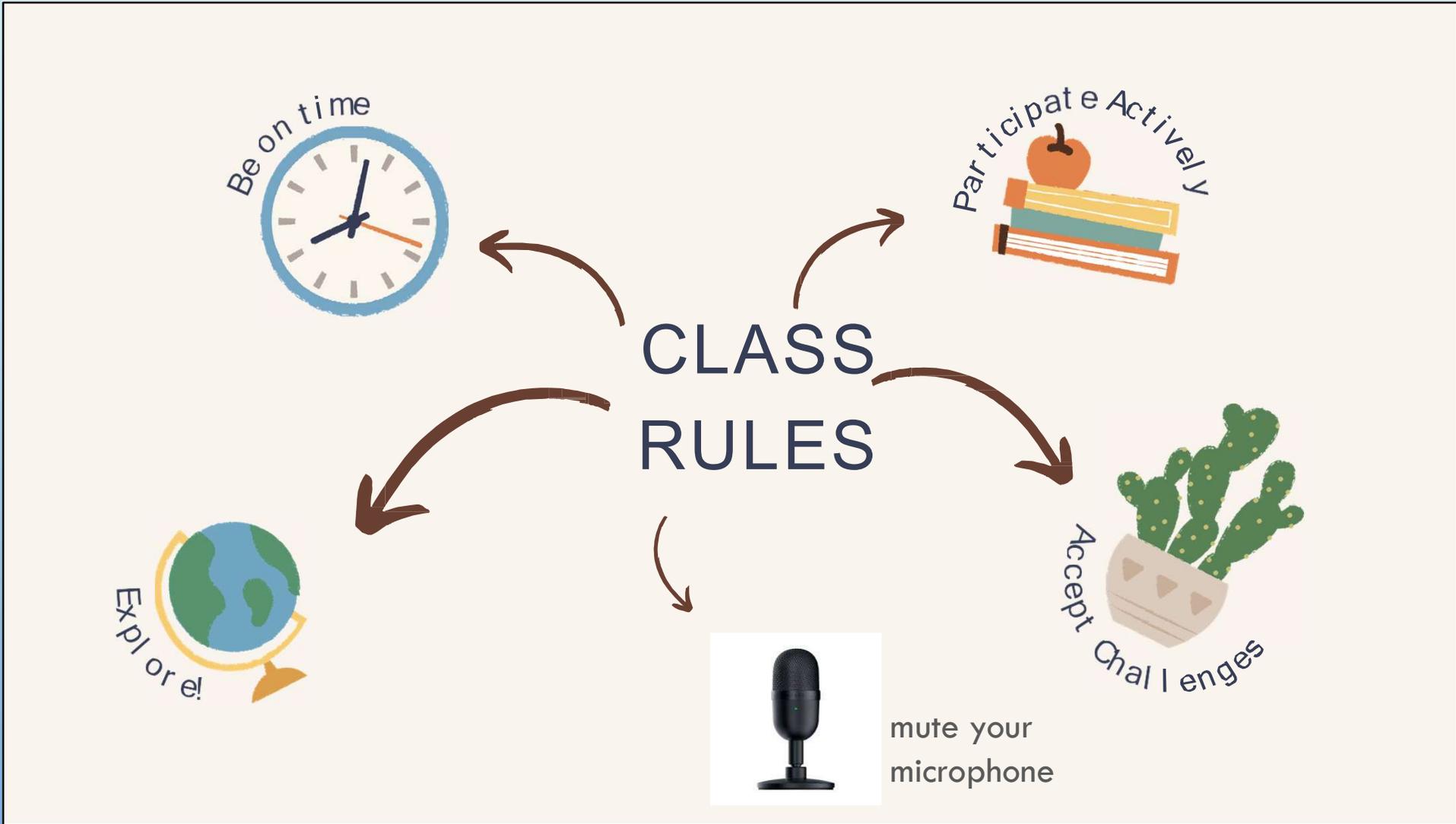




L3 Tourisme & -L3 Affaires et commerce/Departement
LEA/UASZ





Qui suis-je?

Anisa NANITELAMIO

-11 ans d'expériences en Audit et Gestion de projet, Création et Gestion optimisée d'entreprise -Directrice Générale de GOFAR HOLDING (structure d'accompagnement des PME orientée optimisation des processus)-Fondatrice de 05 autres entreprises couvrant les domaines de la Beauté, du Bien-être, de la Fin-Tech, du Développement humanitaire, du e-commerce.- Professeur d'universités, Conférencière et Co-auteur des Contenus en Entrepreneuriat numérique(FORCE-N),et E-book en Transformation digital, Éducation financière.

Email: anisa.nanitelamio@gofarc.com





Apprenons à nous connaître!

- 1-Prénom & Nom
- 2-Localité
- 3-Parle-nous de ton parcours
- 4-Ambition dans 5 ans?
- 5-Quelles sont les attentes par rapport à ce Module?



Projets de coopération et de développement local

Objectifs du cours

30%

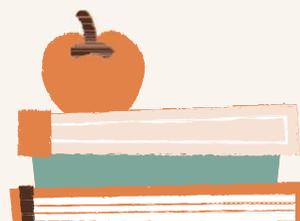
Connaissances et compétences nécessaires pour comprendre et mettre en œuvre les différentes étapes de la création

50%

CONSOLIDER VOTRE
ESPRIT DE VOULOIR
ENTREPRENDRE

20%

FAIRE UN
ACCOMPAGNEMENT
SUR MESURE A
VOTRE PROJET DE
CREATION



PROGRAMME

- I. Introduction à l'entrepreneuriat :
 - II. Étude de marché
 - III. Plan d'affaires
 - IV. Financement de l'entreprise
 - V. Législation et formalités administratives
- Projet Pratique en groupe



Module Création d'entreprise
-L3 Tourisme
-L3 Affaires et commerce

(COURS CONJOINT)

10H CM
 20H TD

Semaine 1-Cours
 Magistraux
 Semaine 2-Travaux
 dirigés- Projet pratique en
 groupe

JEUDI 22 FEV

VENDREDI 23 FEV

SAMEDI 24 FEV

LUNDI 26 FEV

MARDI 27 FEV

CM

15H00-17H00

15H00-17H00

15H00-17H00

15H00-17H00

15H00-17H00

DU MERCREDI 28 FEV AU SAMEDI 02 MARS ----13H-18H----TD--ACCOMPAGNEMENT PROJET

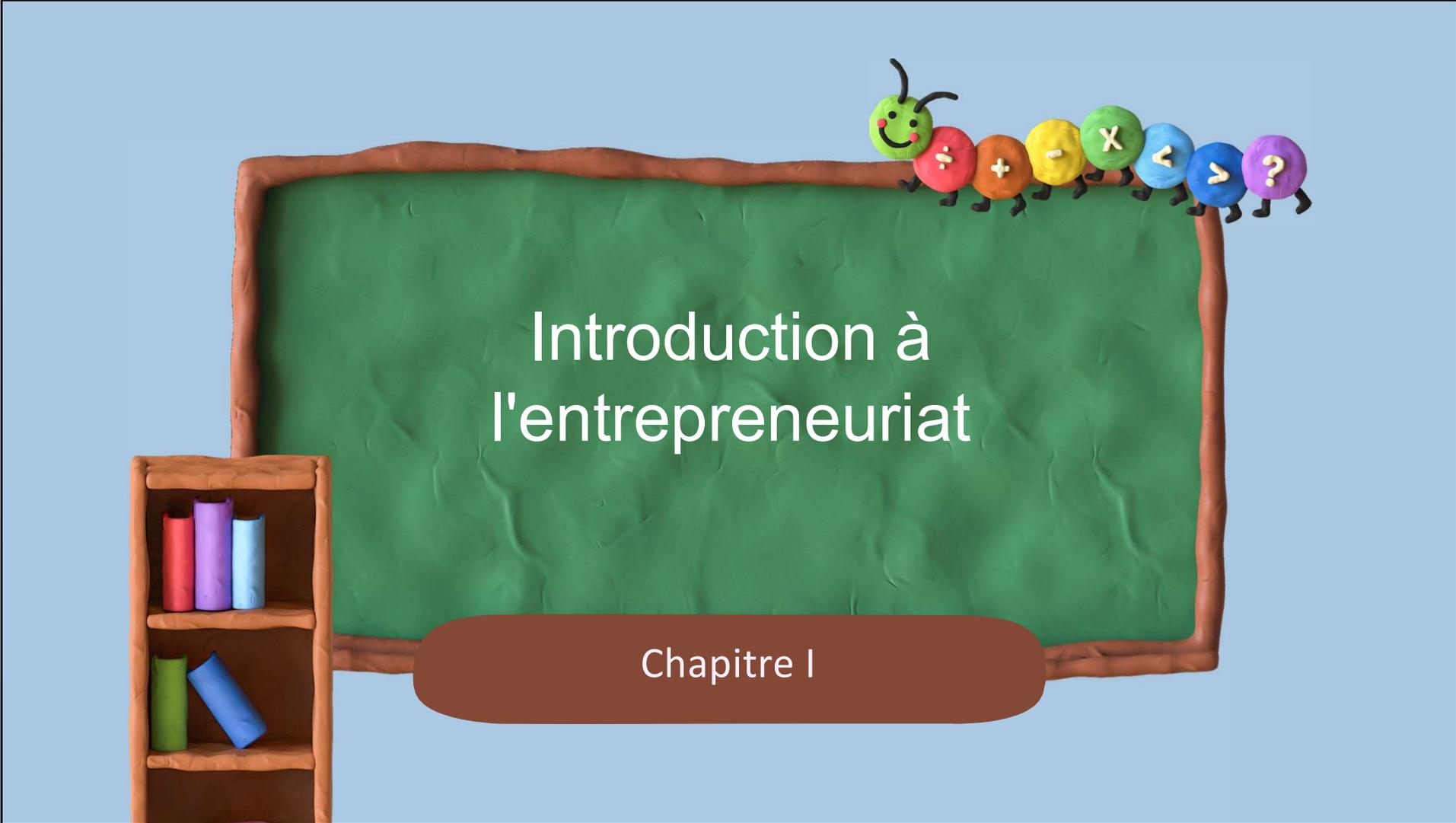
L3
 TOURISME

MISE EN PLACE D'UN PROJET AXÉ SUR L'INDUSTRIE TOURISTIQUE (DE L'DEATION A L'ENREGISTREMENT JURIDIQUE)

L3
 AFFAIRES &
 COMMERCE

MISE EN PLACE D'UN PROJET AXÉ SUR LA GESTION D'AFFAIRES (DE L'DEATION A L'ENREGISTREMENT JURIDIQUE)

LUNDI 04 MARS -15H-17H- EXAMEN



Introduction à l'entrepreneuriat

Chapitre I

- **C'est quoi l'Entrepreneuriat?**

L'entrepreneuriat, c'est quand une personne crée et gère une entreprise. Cela peut être une petite boutique, une grande entreprise technologique ou même un stand sur un marché. Les entrepreneurs sont des personnes qui prennent des idées et les transforment en réalité, en prenant des risques et en faisant preuve de créativité pour réussir dans le monde des affaires. En gros, c'est le processus de démarrage et de gestion d'une entreprise, en prenant des décisions pour la faire croître et prospérer.

- **Quel est l'importance de l'entrepreneuriat dans le secteur du tourisme et du commerce au Sénégal et de façon général?**

L'entrepreneuriat dans le tourisme et le commerce est essentiel car il crée des emplois, stimule la croissance économique, diversifie l'économie, promeut la culture locale et encourage l'innovation. En bref, il contribue au développement économique et social d'un pays

- **Quel est le profil d'un entrepreneur?**

Le profil d'un entrepreneur peut varier, mais généralement, un entrepreneur est quelqu'un qui possède: un esprit créatif, est passionné par son idée ou son entreprise, est motivé, persévérant et prêt à prendre des risques.

Il ou elle doit également avoir des compétences en leadership, en gestion, en prise de décision et être capable de gérer l'incertitude et les défis.

En résumé, un entrepreneur est une personne dynamique, innovante et déterminée à réussir dans ses projets.



- **QUELS CAPACITES POUR REUSSIR LA CREATION D'UNE ENTREPRISE?**

Vous allez créer votre entreprise, pour cela il vous faudra continuellement travailler sur, investir sur vous pour développer au fur et à mesure des qualités d'un bon Entrepreneur.

Cela ne veut pas dire que si vous n'avez aucune de ces qualités que l'entrepreneuriat n'est pas fait pour vous ; **NON !** Ces qualités ne sont pas innées, elles se travaillent et se développent.

Vous pouvez comme même vous lancer dans votre projet mais ne pas oublier de consacrer du temps pour investir en vous à travers des formations ; ou en lisant des livres à propos ; ou en suivant des vidéos YouTube précises(bien sur il faut les filtrer parce que tout ce qui est sur YouTube n'est pas souvent vrais, chacun met ce qu'il veut pour gagner de l'argent sur YouTube, donc il faut soit comparer plusieurs vidéos et vérifier les infos dans des livres ou chez des professionnels du domaine)



• **POUR REUSSIR DANS LA CREATION D'UNE ENTREPRISE IL FAUT :**

Être visionnaire (savoir ce qu'On veut et ou on veut aller)

- Apprendre à ne pas garder ses idées dans la tête et se lancer
- Maitriser son idée de projet de bout en bout
- Savoir accepter l'échec (l'entrepreneuriat est une multiplication de risques),
- Savoir gérer son temps, se discipliner et déléguer
- Toujours chercher à développer ses capacités commerciales et autres (se former toujours)
- Toujours rester enthousiaste, dévoué, persévérant
- Ne pas avoir peur de manquer d'argent (tout début est difficile, ça vient avec le temps)

• **POUR REUSSIR DANS LA CREATION D'UNE ENTREPRISE IL FAUT :**

- Apprendre à être sociable et ouvert (il faut s'efforcer ici même si Vous êtes introverties, votre carnet d'adresses en dépend)
- Savoir faire les choses différents des autres (innover toujours)
- Savoir se décider sur tout ; (mieux vaut prendre une décision et se tromper que ne rien décider pendant longtemps)
- Être une personne d'actions
- Apprendre à s'adapter aux changements
- Apprendre à faire des concessions (pour faire avancer son business, attention aux compromis)
- Avoir du caractère (non c'est non, oui ce n'est oui point final)

- 
- **Quelles sont les différentes pratique d'entrepreneuriat?**
 - 1. Franchise**
 - 2. Intra entrepreneuriat**
 - 3. Entrepreneuriat tradiionnel**

- **Quelles sont les différentes pratique d'entrepreneuriat?**

1. Franchise

la franchise est une autre façon d'entreprendre. Elle implique l'achat d'une licence ou d'un droit de distribution d'une entreprise existante, appelée franchiseur, pour exploiter son modèle commercial, sa marque et son savoir-faire dans une région spécifique.

La franchise est un modèle d'entreprise dans lequel une entreprise, appelée le franchiseur, accorde à une autre personne ou entreprise, appelée le franchisé, le droit d'utiliser ses marques, son savoir-faire et ses processus commerciaux en échange de redevances et de paiements initiaux.

Le franchisé exploite son entreprise sous la marque et le système du franchiseur, suivant souvent des directives et des normes établies par celui-ci. Cela permet au franchisé de bénéficier de la notoriété de la marque et du support du franchiseur, tout en exploitant son entreprise de manière indépendante.

- **Quelles sont les différentes pratique d'entrepreneuriat?**

2. Intra entrepreneuriat

L'intrapreneuriat est une pratique où les employés d'une entreprise adoptent une mentalité entrepreneuriale au sein de leur organisation. Plutôt que de travailler simplement selon des directives, les intrapreneurs cherchent à innover, à proposer de nouvelles idées et à développer des projets au sein de l'entreprise

3. Entrepreneuriat tradionnel

l'entrepreneuriat traditionnel implique la création d'une nouvelle entreprise ou le développement d'une activité commerciale indépendante en dehors d'une structure organisationnelle préexistante

• **QUELLES SONT LES ETAPES POUR CREER UNE ENTREPRISE**

Les étapes pour Créer une entreprise vont varier selon le type d'activité choisi et selon la forme juridique choisie, mais le fond reste le même.

Etape 1 Trouver la bonne idée : si vous avez déjà une idée derrière la tête c'est bien vérifier juste à quel besoin il répond et à qui il sera adressé. Si vous n'avez pas encore une idée précise, il faut observer autour de vous afin de comprendre les besoins qui existent et réfléchissez ensuite à comment vous pouvez y apporter des solutions avec vos compétences d'abord sinon vous devriez vous associer avec un expert du domaine.

Etape2 Faire une étude de marché : Après avoir une l'idée et à qui votre idée ou votre projet va s'adresser, il faut faire des études sur le terrain (enquêtes, sondages, entretiens, fabriquer un prototype et le faire tester gratuitement, connaître ce que fait vos concurrents directes et indirects, connaître ceux ce que fait ceux qui sont dans un métier similaire etc.)

• **QUELLES SONT LES ETAPES POUR CREER UNE ENTREPRISE**

Etape 3 Rédiger votre Plan d'affaire ou Business plan, cela va vous servir à mettre tout ce que vous avez dans la tête par écrit, et les agencer en objectifs souhaités ou à atteindre, puis vous servir de guide pour piloter votre projet au fur et à mesure. Ce document peut également vous servir de bases pour les demandes de financement.

Etape 4 Enregistrer votre projet ou entreprise : Faites un choix juridique selon votre type d'activité et vos moyens, renseignez-vous sur les documents à fournir et les coûts à payer selon votre choix juridique, Réunissez tout le nécessaire et allez les déposer au bureau de création d'entreprise concerné de votre pays.

• **QUELLES SONT LES ETAPES POUR CREER UNE ENTREPRISE**

Etape 5 Commencer à communiquer sur votre entreprise : afin de faire connaître et recherchez des marchés ou des contrats, bref des clients.

Etape 6 Trouver des partenaires : selon votre type d'activité, recherchez des gens qualifiés ou des entreprises avec qui vous allez constamment travailler ensemble ; cela va faire augmenter votre notoriété. Selon vos besoins recruter les premières personnes utiles pour votre système de productions de biens et services sauf si pour un début vous avez la possibilité de tout faire seul.

• **QUELLES SONT LES ETAPES POUR CREER UNE ENTREPRISE**

Etape 7 Commencer à produire ou acheter les biens ou services : que vous allez vendre à vos clients. Et Vendez vendez vendez

Etape 8 Développer votre réseau au quotidien : cherchez des clients chaque jour, faites des prospections, faites-vous connaître dans des conférences, meeting, gala etc.

Etape 9 N'oubliez pas d'organiser vos finances : ouvrir un compte bancaire si nécessaire, trouver des outils de gestion de votre comptabilité etc.

- **QUELLES SONT LES ETAPES POUR CREER UNE ENTREPRISE**

Etape 10 Toujours se mettre à jour côté fiscalité de votre pays : Ceci pour ne pas avoir des problèmes ; A César ce qui est à César à Dieu ce qui est à Dieu

Etape 11 Faire un Bilan de vos activités : hebdomadaire, mensuel, ou par commande ou services vendus etc.

Etape 12 Rechercher toujours à comment développer votre entreprise pas à pas

- **Conclusion : Nous espérons qu'au travers de cette 1ere partie vous avez encore été challenger dans votre idée de création mais surtout que vous avez pu avoir les éléments nécessaires pour créer votre entreprise.**

LANCEZ-VOUS !